



Luca Ricci

Indirizzo: 40043, Marzabotto (BO)

Cellulare:

Mail:

Patente: A-B

Profilo Professionale:

Professionista con esperienza pluriennale nel settore elettronico, elettrotecnico, elettromeccanico nel ruolo di sales & marketing manager. Ampio ventaglio di competenze multidisciplinari, ottime doti di comunicazione interpersonale e abilità di mentoring del personale grazie alle quali sa instaurare relazioni significative e garantire un ambiente di lavoro dinamico e produttivo. Dimostra salda leadership, versatilità e capacità di ottimizzare costantemente i processi aziendali potenziando il workflow e l'efficienza organizzativa attraverso un atteggiamento propositivo e proattivo alla risoluzione di problematiche anche complesse.

Capacità e competenze:

Flessibilità e capacità relazionali

Capacità di analisi dei risultati

Strumenti e strategie di Digital Marketing

Sviluppo di piani commerciali e di marketing

Esperienze Lavorative:

01/2020 → Attuale:

Senior Sales & Marketing Manager

ALTA SRL - Bologna

- Gestione del rapporto con fornitori e agenti comprensiva di riunioni in presenza o tramite video call.
- Identificazione, attuazione e miglioramento delle strategie di marketing tenendo conto di fattori quali obiettivi organizzativi, tendenze di mercato e costi.
- Ottimizzazione delle direttive di vendita e marketing, monitorando attentamente i progressi dei dipendenti, esaminando i mercati regionali e locali e gestendo efficacemente gli inventari.
- Bilanciamento degli obiettivi aziendali e dei desideri dei clienti nella formulazione delle strategie di prezzo e di marketing.

11/1997 → 01/2020

Area Sales Manager

ALTA SRL - Bologna

- Rafforzamento delle partnership commerciali e ampliamento del portafoglio clienti mediante scouting e analisi di settore.
- Sviluppo di opportunità di vendita tramite acquisizione di prospect e azioni di up-selling e cross-selling su clienti esistenti.
- Attuazione di azioni commerciali che hanno portato all'incremento dei volumi di fatturato e marginalità.

Istruzione e formazione:

1997	Diploma Superiore Istituto Tecnico Industriale Aldini Valeriani Perito Elettronico e Telecomunicazioni
2018	Corso di formazione: Excel (Livello Base, Avanzato, Grafici)
2020	Corso di formazione: Aziende e social network : le nuove frontiere del marketing
2020	Corso di formazione: Obiettivo negoziazione: conflitto, network e partnership (Livello Base /Avanzato)
2021	Corso di formazione: Presentazioni memorabili - Slide doc edition
2021→2024	Corso di formazione : Business English
2022	Corso di formazione : Strumenti economico-finanziari
2022	Corso di formazione : Professional Branding con LinkedIn
2023	Corso di formazione : La negoziazione manageriale : padroneggiare le situazioni complesse e trattare con interlocutori difficili
2023	Corso di formazione : Excel Dalle Formule Ai Grafici
2024	Corso di formazione : Excel Strumenti Di Analisi E Simulazione

Competenze Linguistiche:

Italiano → Lingua madre

Inglese → Livello B2